



Partnerünk kávé megoldásokat kínáló magyar vállalkozás, amely a zöld kávé kiválasztásától a pörköltben zajló folyamatokon át, majd a kávéfőzőtől egészen a csészéig biztosítja a minőségi kávézás élményét.

Fiatalos csapatukba keresünk kollégát az alábbi pozícióba:

Senior Sales munkatárs (B2B)

Feladatok:

Ha már bizonyítottál senior értékesítőként, és a következő lépés a sales vezetés lenne, a saját kiemelt ügyfeleid gondozása mellett, itt egy növekvő, stabil cégre, kész folyamatokra és prémium termékportfólióra építhetsz.

- **Key Account menedzsment:** Összetett B2B-ügyletek (kávé, gép, oktatás, szervíz) lezárása és hosszú távú gondozása döntéshozókkal, tulajdonosokkal.
- **Csapatépítés és mentorálás:** A sales csapat napi szintű irányítása, fejlesztése és fokozatos átvétele sales vezetőként.
- **Együttműködés:** Szoros közös munka a marketingcsapattal az értékesítés összehangolásáért.

Elvárások:

- 3-5 év értékesítési vagy ügyfélkapcsolati tapasztalat (B2B)
- Komplex, több döntéshozós tárgyalási rutin
- Magabiztos angol nyelvtudást (min. B2)
- Vezetői ambíciók és potenciál
- B kategóriás jogosítványt és autóvezetői gyakorlat

Előny:

- Élelmiszeripari, HoReCa vagy gasztronómiai tapasztalat előny, de nem feltétel
- Korábbi csapatvezetői tapasztalat előny, de nem feltétel

Amit megbízónk kínál:

- Főállású, alkalmazotti jogviszony
- Normál munkarend, HO lehetőséggel
- Stabil, hosszútávú munkalehetőség egy növekvő hazai kávépörkölőnél
- Családias, támogató légkör és barátságos csapat

Munkavégzés helye:

- Budapest VIII

Amennyiben hirdetésünk felkeltette érdeklődését kérem, küldje el az önéletrajzát az allas1@manrey.hu e-mail címre.