



## Key Account Manager

Ügyfelünk egy dinamikusan fejlődő, magyarországi tisztítószer-gyártó és forgalmazó vállalat. Olyan profi értékesítőt keresünk csapatukba, aki otthonosan mozog a nagyáruházi láncok (Retail/ FMCG) világában, és képes új kapukat megnyitni a hazai gyártású mosó- és tisztítószerek előtt.

### Feladatok:

- A cég termékportfóliójának (mosószerek, öblítők, tisztítószerek) bevezetése és listázása a hazai és nemzetközi kiskereskedelmi láncokba, illetve egyéb szakboltokba
- Új vásárlói kapcsolatok kiépítése
- Meglévő partnerkapcsolatok ápolása és szerződéses feltételek tárgyalása
- Promóciós stratégiák kidolgozása
- Piaci trendek és versenytársak folyamatos figyelése

### Elvárások:

- FMCG területen szerzett értékesítési tapasztalat
- Kapcsolati tőke a területre vonatkozóan (áruházláncok)
- Kiváló tárgyalástechnika és eredményorientált szemlélet
- 'B' kategóriás jogosítvány

### Amit megbízónk kínál:

- Főállású, alkalmazotti jogviszony
- Versenyképes alpbér és motiváló bónuszrendszer
- Céges autó, telefon, laptop
- Stabil, gyártói háttér és minőségi termékpalletta
- Önálló, felelősségteljes munkakör

### Munkavégzés helye:

- elsősorban Budapest és Pest megye

Amennyiben hirdetésünk felkeltette érdeklődését kérem, küldje el az önéletrajzát az [allas1@manrey.hu](mailto:allas1@manrey.hu) e-mail címre.